



Älskar du kundkontakt, skapa lönsamma affärer och har ett intresse för sjömat?

Fiskeriet är på en spännande seglats där vi satsar och växer på den svenska marknaden med målsättningen att vara kategoriledande inom sjömat och skapa havsbaserad hållbar tillväxt! Som en del i detta förstärker vi nu säljteamet och söker en driven och målinriktad Säljare till Fiskeriets affärsområde Foodservice. Affärsområdet är under stark utveckling med en spännande tillväxtvision framåt! Det här är en unik möjlighet att få vara med att driva den framtida utvecklingen inom Foodservice!

Du ingår i ett team som ansvarar för bolagets försäljning av färsk och fryst fisk, skaldjur och övriga sjömatprodukter i affärsområdet Foodservice. Tillsammans med kunderna driver och utvecklar ni kategorin sjömat. I rollen som säljare hos oss ska du aktivt och proaktivt driva lönsam försäljning samt vårda och utveckla befintliga kundrelationer. Arbetet innebär operativt och taktiskt sälj med eget kundansvar och du har daglig kontakt med ett större antal befintliga grossistkunder inom Sverige. Du ansvarar för att nå dina försäljnings-, lönsamhets- och aktivitetsmål. Rollen innefattar många kontaktytor internt och externt.

Vi söker Dig som har;

- Gymnasial utbildning, meriterande med vidareutbildning.
- Bred erfarenhet av sälj med dokumenterat goda säljresultat samt förmåga och vana att prisförhandla.
- Meriterande om du har erfarenhet från sjömatkategorin eller färskvaror
 - Är affärsmässig och har god ekonomisk förståelse med förmåga att bedöma värdet av olika affärsalternativ.
- Är van användare av Officepaketet, främst Excel

För att lyckas i rollen är du en utpräglad relationsskapare och utvecklar ständigt ditt kontaktnät och kan samarbeta med olika typer av människor. Du motiveras och drivs av att göra lönsamma affärer, tar stort eget ansvar och jobbar resultat-och målinriktat för att vinna och nå satta mål. Du har en kommunikativ och social förmåga med ett positivt och lösningsorienterat förhållningssätt. Du arbetar strukturerat och har lätt att prioritera bland arbetsuppgifter. Du är prestigelös, är en lagspelare och är inte rädd för att ta i det där lilla extra när det behövs.

Vi erbjuder ett spännande arbete i en positiv miljö i ett företag med hög förändringstakt och mycket spännande på gång där du har möjligheter att ta stort eget ansvar och vara med att påverka och bidra till att utveckla företaget vidare tillsammans med kollegorna. På Fiskeriet är vi personliga, modiga och engagerade samt har en stor passion för mat, inte minst en stor kärlek till sjömat. Är detta något du själv känner igen dig och motiveras av så tror vi att det finns stora möjligheter att trivas och utvecklas tillsammans.

Tjänsten är en tillsvidareanställning heltid med placering i Stockholm och du rapporterar till Affärsområdeschef Foodservice.

Låter detta intressant och vill du bli en del av vårt säljteam? Vi ser fram emot din ansökan så snart som möjligt då urval sker löpande, CV och personligt brev skickas till rekrytering@fiskeriet.se. Skriv i ämnesraden "Ansökan Säljare Foodservice". Har du frågor kring tjänsten vänligen kontakta Louise Norman louise.norman@fiskeriet.se

Varmt välkommen med din ansökan!